

Lehdistötiedote | 25. helmikuuta 2013 | klo 11.00

Borealis saavutti vuonna 2012 jälleen hyvän tuloksen epävakasta markkinatilanteesta huolimatta

- Borealiksen **vuoden 2012 tulos on 480 miljoonaa euroa**, kun se edellisenä vuonna 2011 oli 507 miljoonaa euroa.
- **Kasvu ja innovaatiot** ovat edelleen tärkeässä asemassa Borealiksen toiminnassa.
- **Borealis on tehnyt sopimuksen DEXPlastomersin ostamisesta.** Yhtiön tuotteet **täydentävät Borealiksen nykyistä polyolefiinituotevalikoimaa.**
- Lannoiteliiketoiminnassa Borealis jatkoi kasvustrategiansa toteuttamista ja teki 6.2.2013 TOTALille **sitovan tarjouksen ostaakseen loput GPN SA:n osakkeista ja 56,86 %:n osuuden Rosier SA:sta.**

Tunnusluvut		Q4 2012	Q4 2011	TILIKAUSI 2012	TILIKAUSI 2011
Liikevaihto	milj. euroa	1 874	1 589	7 545	7 096
Tulos	milj. euroa	100	58	480	507
Korollisen nettovelan vähennys/-lisäys	milj. euroa	-57	82	-403	-84
Gearing	%			43 %	35 %

Borealis, johtava kemikaalien ja innovatiivisten muoviratkaisujen toimittaja, teki vuoden 2012 viimeisellä neljänneksellä 100 miljoonan euron tuloksen, kun vastaavan neljänneksen tulos vuonna 2011 oli 58 miljoonaa euroa. Yhtiön vuoden 2012 tulos oli 480 miljoonaa euroa, kun se vuonna 2011 oli 507 miljoonaa euroa. Tuloksen heikentyminen vuonna 2012 aiheutui suurelta osin katteiden laskusta Euroopan polyolefiiniliiketoiminnassa. Nettovelka kasvoi vuoden 2012 aikana 403 miljoonaa euroa, mikä johtui osittain ranskalaisen lannoitevalmistajan PEC-Rhinin ostamisesta ja muista investoinneista, joilla pyritään mahdollistamaan tuleva kasvu. Vaikka velan määrä on kasvanut, Borealiksen taloudellinen asema on edelleen vahva ja gearing on 43 %.

1 (4)

2012: Vuotta leimasi epävakaus

Peruskemikaaliliiketoiminta – varsinkin lannoiteliiketoiminta – ja Bourouge-yhteisyrittäjä vaikuttivat merkittävästi Borealixen vuoden aikana saavuttamaan positiiviseen tulokseen. Tilanne Euroopan polyolefiinimarkkinoilla oli edelleen haastava ja kysynnän lasku heikensi katteita etenkin vuoden jälkipuoliskolla.

Kasvu ja innovaatiot edelleen tärkeässä asemassa Borealixen toiminnassa

Haastavasta vuodesta huolimatta Borealis jatkoi investointejaan tulevaisuutta varten.

Borealis pyrki edelleen vahvistamaan peruskemikaaliliiketoimintaansa ja sai **ranskalaisen lannoitevalmistajan PEC-Rhinin** (nykyään Borealis Ottmarsheim) **yritysoston** päätökseen vuoden alussa. Borealis Ottmarsheimin lannoitemyynti on sittemmin integroitu osaksi Borealixen LINZER AGRO TRADE -myyntijärjestelmää. Vuoden 2012 lopussa Ottmarsheim rikkoi 16 vuotta vanhan lannoitetuotantoennätyksensä.

Lisäksi Borealis teki 6.2.2013 TOTALille sitovan tarjouksen **ostaakseen loput GPN SA:n osakkeista ja 56,86 %:n osuuden Rosier SA:sta** (Rosier AS on listautunut Brysselin NYSE Euronext -pörssiin). Nämä yhtiöt ovat Ranskassa ja Benelux-maissa toimivia lannoitetoimittajia. Tällä hetkellä on meneillään henkilöstöedustajien tiedottaminen ja neuvottelut. Suunnitellut yrityskaupat edellyttävät viranomaishyväksyntää erityisesti kilpailuviranomaisilta. Rosier-yrityskauppa toteutuu vain, jos Borealis ostaa samalla loput GPN:n osakkeet.

Puolikaupallinen polyolefiinikatalyyttitehdas Itävallan Linzissä valmistui elokuussa 2012. Laitos käynnistettiin intensiivisen käyttöönottovaiheen jälkeen, ja joulukuussa tuotettiin ensimmäinen erä Borealixen Ziegler Natta -polypropeenikatalyyttia, joka perustuu yhtiön omaan Sirius-emulsioteknologiaan. Valmius kehittää ja tuottaa omia katalyytteja kaikkein edistyneimpien polyolefiinien tuotantoon on Borealixen polyolefiiniliiketoiminnan kasvu- ja innovaatiostrategian ydin.

Marraskuussa Borealis pääsi sopimukseen **DEXPlastomersin ostamisesta**. Se on Royal DSM:n ja ExxonMobil Chemical Companyn omistama yhteisyrittäjä, josta kumpikin yhtiö omistaa puolet. DEXPlastomersin erikoistuotteet täydentävät erinomaisesti Borealixen

2 (4)

nykyistä polyolefiiniliiketoimintaa. Sopimus vahvistaa Borealoksen sitoutumista strategiaan, jonka tavoitteena on tuottaa lisäarvoa innovaatioiden avulla. Kauppa vaatii vielä asianmukaiset hyväksynyt ja ilmoitukset.

Borouge 3 -laajennushanke Arabiemiirikuntien Abu Dhabissa etenee aikataulussaan. Näiden integroitujen olefiini- ja polyolefiinituotantolaitosten vuotuisen kapasiteetin on tarkoitus nousta tämänhetkisestä 2 miljoonasta tonnista 4,5 miljoonaan tonniin vuoden 2014 puoliväliin mennessä.

Edessä haastavia vuosia

”Vuonna 2012 Borealoksen kannattavuuteen vaikuttivat merkittävästi lannoiteliiketoiminta ja Borouge-yhteisyrittäjä”, toteaa Borealis-konsernin toimitusjohtaja Mark Garrett. ”Vuosi kuitenkin osoitti, että Euroopan polyolefiiniteollisuus kärsii edelleen heikosta kasvusta ja pienistä katteista, eikä tilanne todennäköisesti parane olennaisesti lähiaikoina. Jatkamme Euroopan toimintojemme optimointia saadaksemme kannattavuutemme kestäväksi ja mahdollistaaksemme kasvun epävakasta markkinatilanteesta huolimatta.”

”Vaikeasta markkinatilanteesta huolimatta Borealis saavutti jälleen hyvän tuloksen vuonna 2012”, sanoo Khadem Al Qubaisi, Borealis-konsernin hallituksen puheenjohtaja ja Abu Dhabissa toimivan IPIC-yhtiön (International Petroleum Investment Company) toimitusjohtaja. ”Olen varma, että Borealoksen johdonmukainen ja menestyksekkääksi osoittautunut strategia tukee yhtiön kasvusuunnitelmia myös vuonna 2013.”

LOPPU

Lisätietoja:

Kerstin Meckler, konsernin viestintäjohtaja
Puhelin: +43 (0)1 22 400 389 (Wien, Itävalta)
sähköposti: kerstin.meckler@borealisgroup.com

Borealis on johtava innovatiivisten ratkaisujen toimittaja polyolefiineissa, peruskemikaaleissa ja lannoitteissa. Borealoksen pääkonttori sijaitsee Wienissä, Itävallassa, ja sillä on toimintaa yli 120 maassa. Henkilöstöä on noin 5.300 eri puolilla maailmaa, ja vuonna 2012 konsernin liikevaihto oli 7,5 miljardia euroa. Borealoksen omistavat International Petroleum Investment Company (IPIC) Abu Dhabista (64 %) ja Euroopan kasvuvyöhykkeen johtava energiakonserni OMV (36 %). Yhteistyössä Borougen kanssa Borealis tarjoaa asiakkaille palveluja ja tuotteita kaikkialla maailmassa. Borouge on Borealoksen ja Abu Dhabi National Oil Companyn (ADNOC) yhteisyrittäjä.

3 (4)

Borealixen ja Borougen vahvuutena ovat ainutlaatuiset teknologiat Borstar® ja Borlink™ sekä yli 50 vuoden kokemus polyolefiinimuoveista. Tältä perustalta yhtiöt tukevat tärkeitä muoviteollisuuden aloja, jotka valmistavat muun muassa infrastruktuurisovelluksia, autoteollisuuden tuotteita ja erikoispakkauksia. Borougen uusimmat laajennukset, jotka nostavat yhteiskapasiteetin Abu Dhabissa 4,5 miljoonaa tonniin vuodessa, otetaan käyttöön vuoden 2014 puoliväliin mennessä. Tämän jälkeen Borealixen ja Borougen kokonaiskapasiteetti polyolefiineissa on noin 8 miljoonaa tonnia.

Borealixen tuotteisiin kuuluu laaja valikoima peruskemikaaleja, muun muassa melamiineja, fenolia, asetonia, eteeniä ja propeenaa, joilla voidaan palvella laajasti eri teollisuudenaloja. Vuonna 2014 Borealixen ja Borougen arvioidaan yhdessä tuottavan noin 6 miljoonaa tonnia peruskemikaaleja.

Borealis luo lisäarvoa myös maatalouselinkeinolle laajalla lannoitevalikoimalla, jota yhtiö valmistaa noin 2,1 miljoonaa tonnia vuodessa.

Borealixen ja Borougen nykykapasiteetti on yli 5,4 miljoonaa tonnia polyolefiineja (polyeteeniä ja polypropeenaa) vuodessa, Abu Dhabissa hiljattain toteutetun 1,5 miljoonan tonnin kapasiteetin noston jälkeen. Tuotantolaitosten seuraava laajennusprojekti Borouge 3 valmistuu vuoden 2013 loppuun mennessä nostamalla kapasiteettia 2,5 miljoonalla tonnilla vuodessa. Kokonaisuudessaan uudet laitokset otetaan käyttöön vuoden 2014 puoliväliin mennessä. Yhtiöt jatkavat investointeja, jotta asiakkaat kautta koko arvoketjun ja kaikkialla maailmassa voivat luottaa tuotteiden laatuun, tasalaatuisuuteen ja toimitusvarmuuteen.

Borouge ja Borealis ovat sitoutuneet Vastuu Huomisesta/Responsible Care®-periaatteisiin ja pyrkivät ennakoivasti vastaamaan maailman vesi- ja sanitaatiohaasteisiin yhteiskuntavastuuohjelmallaan Water for the World™.

Lue lisää:

www.borealisgroup.com
www.borouge.com
www.waterfortheworld.net

Borlink, Water for the World on Borealis-konsernin tavaramerkki.
Borstar on Borealis-konsernin rekisteröity tavaramerkki.